

## GUÍA DE PREGUNTAS

### **¿Cómo debo formular mis preguntas?**

Las mejores preguntas para hacer comienzan con ¿Qué?, ¿Cómo? y ¿Por qué?

Debemos evitar las preguntas de sí o no. Nunca hay una respuesta simple de «sí» o «no» a la mayoría de nuestros problemas. con preguntas abiertas recibirás respuestas más profundas.

La cantidad de preguntas que recomiendo hacer es entre 3 y 10.

Tu Negocio te hablará con o sin ellas. No porque realices más preguntas es mejor, a veces tendemos a abrumarnos solo por satisfacer nuestra curiosidad. Recuerda que la calidad de las preguntas es más importante que la cantidad, asíque, percibe con amabilidad lo que vaya a crear más para vos.

La siguiente lista tiene la finalidad de crear referencias, no lo tomes como algo estricto, sino todo lo contrario, como una inspiración para elegir las preguntas que más se adapten a lo que te trajo a este espacio.

### **Algunas preguntas generales**

- ¿Cuál es el propósito de este emprendimiento?
- ¿Cómo puedo superar los obstáculos actuales con XXX?
- ¿Cómo quiere verse mi Marca, qué colores y visual desea?
- ¿Qué requiero para ser autoridad en mi nicho?
- ¿Cuáles son mis dones y talentos para este espacio y cómo puedo utilizarlos mejor?
- ¿Qué pasos debo seguir para alcanzar XXX facturación?
- ¿Cómo puedo liberar el patrón de siempre abandonar todo lo que empiezo?
- ¿Qué puedo hacer para crear abundancia y prosperidad con mi negocio?
- ¿Qué necesito saber para avanzar con XX proyecto /producto / colaborador?
- ¿De qué manera puedo equilibrar mejor mi vida laboral con mi bienestar personal?
- ¿Qué acciones puedo tomar para generar más ventas?

### **Preguntas sobre posible necesidad de sanar**

- ¿Cuáles son las raíces de mis miedos a mostrarme en redes?
- Un bloqueo laboral me sigue afectando: ¿Cómo puedo procesar esto para transformarlo?

- ¿Qué necesito mirar en mi sistema para estar disponible para vos Negocio?
- Existe algo que no logro identificar: ¿Qué es lo que me impide avanzar y cómo puedo superarlo?
- Experimento miedo/ ansiedad/ incomodidad hacia ciertas situaciones (como vender o exponerme en público, etc.): ¿Cuál es el origen de este temor y cómo puedo superarlo?
- Mi diálogo interno es muy negativo: ¿De dónde proviene esta autocrítica y cómo puedo transformarla en algo positivo con mi negocio?
- ¿Estoy repitiendo patrones de mi propia infancia con mi negocio y cómo puedo cambiarlos?

### **Preguntas sobre demanda y clientes**

- ¿Cómo puedo profundizar la conexión con mis clientes?
- ¿Qué necesito ver, entender o cambiar para atraer nuevos clientes?
- ¿Por qué siento que los clientes no me elijen o se van?
- ¿Cómo puedo fortalecer mi autoestima ante las críticas con el cambio que voy a hacer?
- ¿Cómo manejo la incertidumbre de un lanzamiento?
- ¿De qué manera puedo mejorar la comunicación para que más clientes me encuentren?
- ¿Cómo puedo divertirme con lo que hago?
- ¿Qué acciones concretas puedo tomar para lograr XX objetivo?

### **Preguntas sobre las posibilidades del Negocio**

- ¿Qué hábitos o patrones ya no contribuyen a mi crecimiento y cómo puedo liberarme de ellos?
- ¿Existen bloqueos que debo conocer y liberar para crecer con mi emprendimiento?
- ¿Qué pasos puedo tomar para generar más tiempo y vivir de manera más libre con mi negocio?
- ¿De qué forma puedo contribuir al mundo a través de mi empresa?
- ¿Qué prácticas o actividades me ayudarán a tener claridad mental?
- ¿Qué aspectos de mi vida necesito reevaluar o cambiar para vivir más plenamente mi trabajo?
- ¿Cómo puedo darle valor a mi trabajo?

- ¿Qué me impide vivir económicamente bien con mi empresa?
- ¿Cómo puedo generar mayores flujos de ingreso?
- ¿Por qué me siento insatisfecha con XXX y qué cambios podrían traerme satisfacción?
- ¿Qué puedo hacer para mejorar las ventas de mis productos?
- ¿Cómo puedo fortalecer mis habilidades de liderazgo?